

RECORDÁ COPIAR O DESCARGAR ESTE ARCHIVO PARA EDITARLO

Una vez finalizado deben cargarlo **EN PDF** a <https://comunidad.socialab.com/challenges/hackatonpae>



~ THE "B" CANVAS BUSINESS MODEL ~

CADENA DE VALOR

Tus partners y/o Shareholders



Un desarrollador de software y de marketing digital. Especialista en calidad, seguridad y medio ambiente.

ACTIVIDADES CLAVES

Para lograr tu propósito



Incorporara nuevas herramientas al software existente. Generar un demo para la promoción del producto. Capacitación a los shareholders y desarrollo de marketing digital.

RECURSOS CLAVES

Imprescindibles para lograr tu propósito



Un especialista informático y fondos económicos. El equipamiento, la pagina web

PROBLEMA IDENTIFICADO

Describeo en una frase



Falta de divulgación del software en las empresas pymes.

PROPÓSITO



El motivo de tu modelo de negocio de impacto

A corto, mediano o largo plazo

TU PROPUESTA DE VALOR

Los productos y/o servicios que escalan la solución



El software propiamente dicho y el servicio de consultoría asociado al mismo. Capacitación de herramientas de análisis y aplicación de distintas metodología.

RELACIONES

Con los clientes y la comunidad de impacto



Personal, e-mail, contactos con cámaras y organizaciones intermedias. Venta a través de terceros.

CANALES



Online, en redes. Venta directa

SEGMENTOS

A quienes les resuelves el problema. A quienes le vendes tu propuesta de valor



Esta destinado a todas las empresas que tienen implementado un sistema de gestión de calidad y no tienen un software para gestionar las mismas. A su vez, también sirve para empresas en proceso de implementación desde su etapa inicial, como input para detectar las causas latentes de la problemática de las empresas y por ultimo, empresas que no tienen pensado implementar por ahora un sistema de gestión de Calidad.

ESTRUCTURA DE COSTOS

Honorarios del especialista informático, del de marketing digital, del consultor. El costo del sitio web y del web-hosting.



MÉTRICAS DE IMPACTO

ambientales y/o sociales esperadas



Reducción de los costos de la no calidad, de impactos ambientales y de Seguridad y salud en el trabajo.

FUENTES DE INGRESOS

La venta del software y/o la licencia de uso. Honorarios por la implementación.

